

In 5 einfachen Schritten zur Fahrzeugbewertung

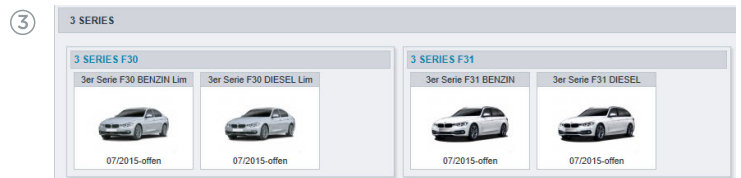
① Fahrzeugbewertung starten

durch Klick auf „Start“.



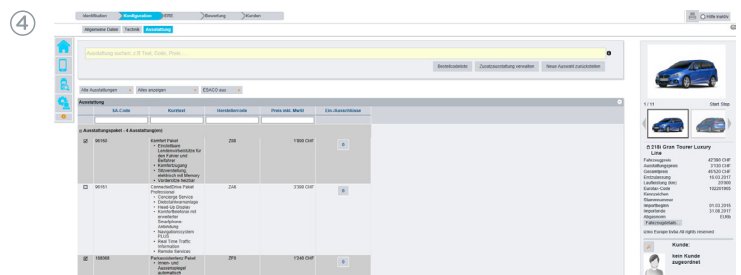
② Fahrzeug schnell und einfach identifizieren

Am schnellsten durch Eingabe von **Typengenehmigungsnummer** oder **Fahrzeugidentifikationsnummer**. Die **freie Suche** ermöglicht Ihnen Texteingabe. Klicken Sie auf **Erstzulassung**, wenn Sie über den Suchbaum suchen möchten. Sie bekommen dann visuelle Schritt-für-Schritt-Unterstützung zu Marken, Modellen und Varianten. Das Ergebnis ist eine kurze Typenergebnisliste. Wählen Sie das richtige Fahrzeug mit Klick auf das **Häkchen** links aus.



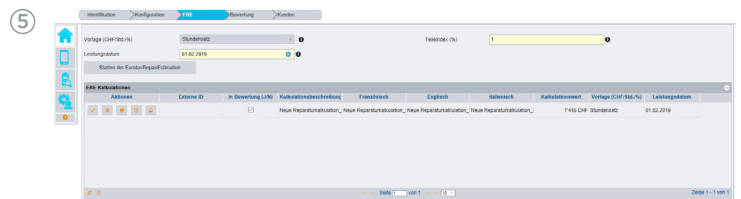
③ Ausstattungen hinzufügen – Fahrzeugspezifikation

Konfigurieren Sie das Auto nach **Serien- und Sonderausstattung** sowie weiteren Merkmalen. Auch hier können Sie freien Text eingeben, nach **Herstellercodes** oder Preis suchen. Praktisch: die Baubarkeitsprüfung, die Ihnen meldet, falls eine Ausstattungskombination nicht möglich ist.



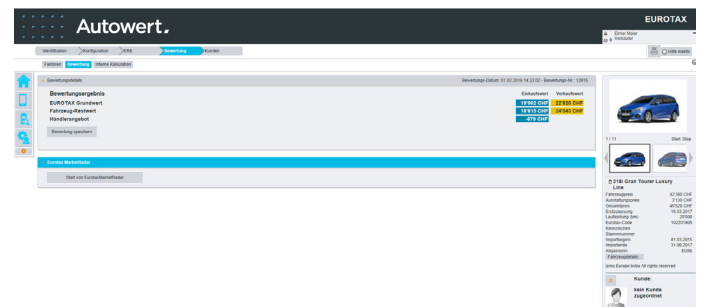
④ Schäden kalkulieren

Damit nötige Investitionen auch in die Bewertung einfließen, steht Ihnen **RepairEstimate online** optional zur Verfügung. Einfach auf **ERE-Button** klicken und die Schadenkalkulation durchführen. Zum Schluss **In die Bewertung einbeziehen** anklicken. Einfacher geht es nicht!



⑤ Fahrzeugbewertung durchführen

Durch Klick auf **Bewertung** erhalten Sie das Endergebnis Ihrer Fahrzeugbewertung. Nutzen Sie den Button **Faktoren**, um **wertmindernde oder werterhöhende Faktoren** zu berücksichtigen. Sie erhalten einen Verkaufspreis, einen Einkaufspreis sowie alle **Details Ihrer Bewertung** in übersichtlicher Form. Klicken Sie dafür auf **Details**. Durch Klick auf das Druckersymbol können Sie Ihr Ergebnis ausdrucken.



Expertentipps – so steigern Sie Ihren Profit!

Den optimalen Einkaufspreis kalkulieren

Starten Sie die Berechnung am Ende des Bewertungsprozesses durch Klick auf **Kalkulation**.

Im folgenden Dialog können Sie als Basis entweder den Verkaufswert Ihrer Händlerbewertung, den SpotPrice oder einen eigenen Wert hinterlegen. Stellen Sie dann alle **Parameter Ihrer internen Kostenstruktur** ein. Natürlich können Sie diese speichern. Damit erkennen Sie schon beim Eintausch, wieviel Sie verdienen werden.

Ein Feature, das sich bezahlt macht! Probieren Sie es aus!

Den optimalen Angebotspreis identifizieren

Autowert hat den **MarketRadar** inkludiert.

Starten Sie diesen am Ende des Bewertungsprozesses durch Klick auf **MarketRadar**. Sie erhalten nun eine **regionale Konkurrenzanalyse** auf Basis von Angeboten in Online-Portalen. Der Eurotax **SpotPrice** zeigt Ihnen zum Vergleich einen aktuellen Fahrzeugangebotswert. Damit finden Sie den optimalen Angebotspreis, fundiert und transparent.

Der Konkurrenz voraus sein? Probieren Sie es aus!